

ÅRSREDOVISNING &
KONCERNREDOVISNING

Upsales Technology AB

Org nr: 559060-1372

upsales



Innehåll

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31.

DETTA ÄR UPSALES	1
VD-KOMMENTAR	2
INVESTMENT CASE	5
2021 I SAMMANDRAG	6
PRODUKTEN	7
PRODUKTNYHETER FRÅN 2021	8
KUNDER	10
STYRELSE	11
LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE	12
ÅRSREDOVISNING	13
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	14
VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER ÅRET	17
ÄGARFÖRHÅLLANDEN	18
FLERÅRSÖVERSIKT	19
FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL	20
FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION	20
KONCERNEN	
RESULTATRÄKNING	21
BALANSRÄKNING	22
KASSAFLÖDEANALYS	24
MODERBOLAGET	
RESULTATRÄKNING	25
BALANSRÄKNING	26
KASSAFLÖDEANALYS	28
NOTER	29
REVISIONSBERÄTTELSE	36
DEFINITION AV NYCKELTAL	39

Detta är Upsales

Upsales är ett SaaS-bolag som hjälper snabbväxande B2B-företag att hitta nya affärsmöjligheter och vinna fler affärer.

Vår egenutvecklade mjukvara är den självklara sälj- och marknadsplattformen för små och medelstora bolag med höga tillväxtambitioner.

Vid årsskiftet hade vi 1 900 kunder i 10 länder som alla ser försäljning som en kritisk faktor för att accelerera sin tillväxt.

Upsales kännetecknas av starkt momentum, hög ARR-tillväxt och hälsosamma kassaflöden. Vi har en skalbar affärsmodell där 91,5 % av intäkterna är återkommande.

Idag är vi ett av få techbolag som vuxit organiskt sedan start och vi är stolta över den effektivitet vi skapat inom organisationen.

“Vår vision är att bygga den bästa säljplattformen för de snabbast växande bolagen”



Daniel Wikberg
Verkställande direktör

VD-kommentar

Upsales ARR uppgick till 111,8 MSEK vid årets slut. Det motsvarar en ökning med 25,4 MSEK jämfört med föregående år.

Tillväxten accelererade under året och slutade med ett nytt all-time high under det fjärde kvartalet då ARR ökade med 8,2 miljoner.

Nettoomsättningen ökade med 23,8 % till 93,1 MSEK, vilket även det innebär en acceleration av tillväxttakten jämfört med 2020. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 40,4 MSEK, vilket är 71,3 % högre jämfört med föregående år.

Belopp i TSEK	Q1 2021	Q2 2021	Q3 2021	Q4 2021	Helår 2021
Nettoomsättning	21 768	22 024	22 423	26 920	93 135
Nettoomsättningstillväxt (%)	15,2 %	20,0 %	25,6 %	33,9 %	23,8 %
Andel årligen återkommande intäkter av nettoomsättningen (%)	88,8 %	90,9 %	94,3 %	91,9 %	91,5 %
Annual recurring revenue (ARR)	92 111	98 371	103 589	111 815	111 815
ARR-förändring under perioden	5 704	6 260	5 218	8 226	25 408
ARR-tillväxt under perioden (%)	6,6 %	6,8 %	5,3 %	7,9 %	29,4 %
Nettokassa (+) / nettoskuld (-) TSEK	49 469	51 465	52 628	66 362	66 362
Kassaflöde från den löpande verksamheten (TSEK)	16 360	2 224	3 356	18 428	40 368

Fortsättning på nästa sida

Viktiga milstolpar under 2021

Det har varit ett händelserikt år för Upsales. Jag är stolt över teamet som under året förbättrat kundnöjdheten och ökat kvaliteten i produkten, samtidigt som vi lyckats förbättra såväl tillväxt som kassaflöden.

Accelererad tillväxt med förbättrat kassaflöde

Under 2021 ökade tillväxttakten avseende ARR från 23,8 % till 29,4 %, samtidigt som nettokassan ökade med 87,5 % från 35,4 MSEK till 66,4 MSEK. Det glädjer mig att vi trotsar den gamla sanningen "det kostar att växa".

Internationell expansion bäddar för fortsatt tillväxt

Under året har Upsales tecknat avtal med ett flertal internationella kunder. Vår internationella expansion är fortfarande i ett tidigt skede, men vi ser tydliga framsteg. Vi förväntar oss att den internationella affären blir allt mer viktig framöver.

Fortsatt ökad skalbarhet i produkten

Under året tog vi stora kliv med bland annat nya integrationer som underlättar för kunderna att komma igång.

Teamet har vuxit och vi fortsätter bygga organisationen

Under 2021 rekryterades ett flertal nyckelpersoner, vilket lägger grunden för en fortsatt tillväxt under 2022.

Ny varumärkesprofil

Upsales har lanserat en ny grafisk profil, där målsättningen var att tydligare positionera Upsales som ett internationellt snabbväxande techbolag.

Fortsättning på nästa sida

Marknaden

Den globala marknaden för CRM-mjukvara förutspås växa med cirka 12 % per år under de kommande sju åren¹. Detta tillsammans med att Upsales fortsätter ta marknadsandelar skapar goda förutsättningar för tillväxt.

Många företag använder förlegade lösningar som behöver uppgraderas och flyttas till molnet. I takt med att digitaliseringen når allt fler branscher ökar efterfrågan på smart mjukvara. En tredje trend är att aktiv försäljning blir allt viktigare för många B2B-företag, vilket skapar ytterligare efterfrågan på Upsales tjänster.

Effektiv säljmodell baserad på "land and expand" är nyckeln till fortsatt tillväxt

Kärnan i Upsales strategi är att skapa extremt nöjda kunder genom att leverera en skalbar produkt i världsklass. Den grundar sig i konceptet "land and expand" som handlar om att sänka tröskeln för att bli kund och samtidigt göra det lätt att växa som befintlig kund.

Vi har en effektiv säljprocess, som hjälper kunderna att få värde snabbt, samtidigt som det underlättar rekrytering och onboarding av nya medarbetare till säljorganisationen. Allt detta, i kombination med fortsatt produktutveckling, att vi skalar säljteamet och investerar i customer success, banar vägen för fortsatt tillväxt.

¹ <https://www.fortunebusinessinsights.com/customer-relationship-management-crm-market-103418>

Ett av nordens mest effektiva SaaS-företag

Software-as-a-Service är en väldigt skalbar affärsmodell och ett väl fungerande SaaS-bolag ska kunna växa snabbt med lönsamhet. Trots detta är det få SaaS-bolag som tjänar pengar. Ett viktigt nyckeltal för Upsales (och alla andra SaaS-bolag) är det som kallas för E40, eller "Rule of 40". Nyckeltalet ger en bra förståelse för hur ett bolag balanserar tillväxt mot lönsamhet och beräknas genom att summera årlig tillväxttakt i % och årlig kassaflödesmarginal: **$E40 = \text{Nettoomsättningstillväxt \%} + \text{FCF-marginal \%}$**

En tumregel är att företag med en E40 över 40 betraktas som effektiva, där de allra bästa bolagen ligger långt över 100. Till skillnad från traditionella lönsamhetsmått visar E40 bolagets faktiska effektivitet, då kassaflöde alltid påverkas av förvärv, aktiverade utvecklingskostnader, och annat som ibland gömmer sig i balansräkningen.

Upsales placerar sig i topp när det kommer till E40 för nordiska SaaS-bolag. Vi är ett skuldfritt bolag med 100 % organisk tillväxt och starka kassaflöden.



Daniel Wikberg
Verkställande direktör

Investment case

Upsales har haft en lönsam självfinansierad tillväxt sedan bolaget grundades 2003. Vid årsskiftet hade vi 1 900 kunder och en förnyelsegrad på 95 %. Vår SaaS-plattform är skalbar och kräver inte stora konsultinsatser, våra kunder kommer igång snabbt och kostnadseffektivt.



SKANNA QR-KODEN FÖR
EN 3 MIN VIDEOPRESEN-
TATION AV VD DANIEL
WIKBERG

Tre skäl att investera i Upsales:

91,5 %

av intäkterna är repetitiva abonnemangsentäkter.

Effektiv och lönsam tillväxt med starka kassaflöden

Effektiv säljmodell med snabb avkastning på investeringar, vilket möjliggör stark tillväxt utan behov av externt kapital.

Den goda skalbarheten i produkten i kombi- nation med hög andel återkommande intäkter ger en hög bruttomarginal.

27 Mdr SEK

värderas den svenska och engelska marknaden till, som dessutom har en stark underliggande tillväxt.

Stor marknad med underliggande tillväxt

Snabbt växande marknad som drivs av en digitaliseringstrend och behov hos många företag att byta förlegade lösningar mot molntjänster.

Upsales tar löpande marknadsandelar och gynnas dessutom av att marknaden i sig förväntas växa med 12 % per år de kommande 7 åren.

19 år

av organisk lönsam tillväxt

Lång historik av lönsam och 100 % organisk tillväxt

Att tänka smart och kostnadseffektivt finns i Upsales DNA. Det är tack vare detta som vi är ett av få SaaS-bolag i Norden som lyckats växa snabbt med lönsamhet och med positiva kassaflöden.

2021 i sammandrag

(jämfört med samma period föregående år)

Annual recurring revenue (ARR)

+29,4 %

Ökade till 111,8 (86,4) MSEK, vilket motsvarar en ökning med 29,4 %

Nettoomsättningen

93,1 MSEK

Ökade till 93,1 (75,2) MSEK, vilket innebär en nettoomsättningstillväxt på 23,8 %

EBITDA

19,8 MSEK

Ökade till 19,8 (18,3) MSEK

Resultat efter skatt

9,7 MSEK

Ökade till 9,7 (6,6) MSEK

Kassaflöde

40,4 MSEK

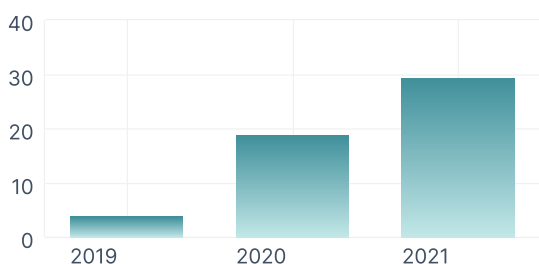
Från den löpande verksamheten ökade till 40,4 (23,6) MSEK

Fritt kassaflöde

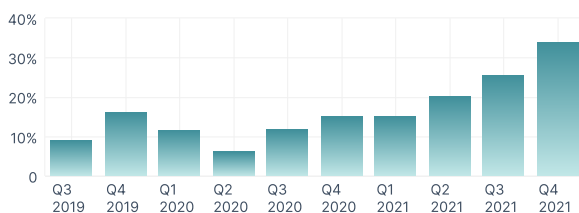
29,2 MSEK

Ökade till 29,2 (18,7) MSEK

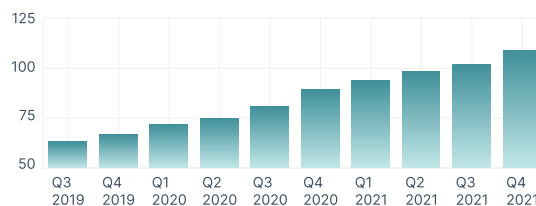
Fritt kassaflöde (MSEK)



Nettoomsättningstillväxt (%) mot period



ARR (MSEK) mot period



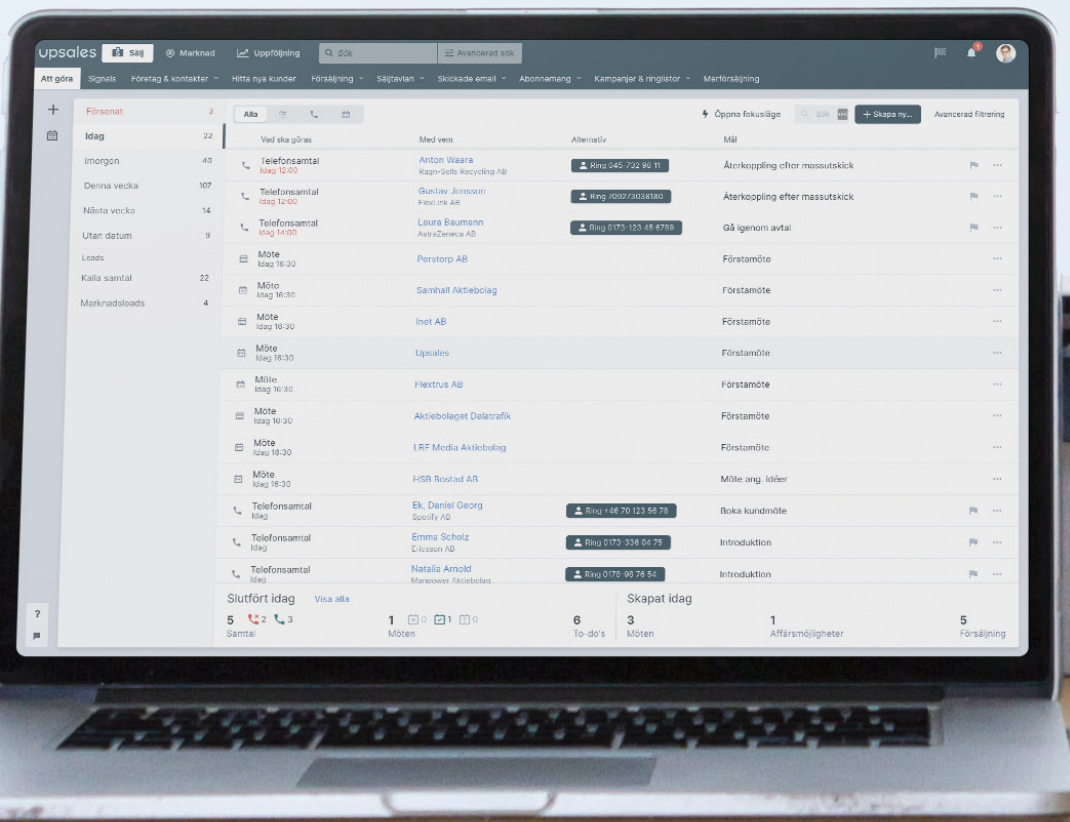
Produkten

Vår vision är att bygga den bästa säljplattformen för de snabbast växande B2B-bolagen.

Produktstrategin fokuserar på att skapa en skalbar produkt, genom flexibla add-ons och standardintegrationer istället för skräddarsydda speciallösningar.

Upsales hjälper användaren att hitta nya affärsmöjligheter, vinna fler affärer och växa befintliga kunder. Våra integrationer gör att kunden kan samla och använda all data från sina affärssystem direkt i Upsales.

Dessa faktorer gör att Upsales effektiviserar användarens vardag, genom att automatisera arbetsuppgifter och ge AI-baserade förslag på t.ex. nya affärsmöjligheter och förbättringar i säljprocessen.



Produktnyheter från 2021

Under 2021 har Upsales lanserat många funktioner och förbättringar som hjälper kunderna att växa snabbare.

Här är några exempel:

kunder 

Liknar era största kunder 

Visa 874 företag

aktade 

De mest lönsamma företagen i era branscher 


Visa 4 457 företag

Prospecting

En kraftfull databas som hjälper användaren att hitta nya affärsmöjligheter, genom t.ex. AI-rekommenderade leads, koncern-trädsöverblick och möjlighet att se bolagsstyrelsen.


Signals


Hjälper användaren att hålla koll på kunder och prospekt genom företagsuppdateringar och nyheter direkt i Upsales.

 Greywater LTD

Greywater LTD har en ny VD - William Hart


[Läs artikeln](#) [Skapa +](#)



 Bauer Software LTD

Bauer Software samlar £50M

"Jag vill att vår AI-forskning ska gynna folket"





4,8/5
G2 Crowd



4,6/5
Google



4,7/5
Capterra




2021
DI Gasell

Easy booking

Automatiserar mötesbokningen genom en smart kalendervy där mötesdeltagaren själv kan välja en tid som passar för mötet.

The Company

 **Gustav Pettersson**
Customer Growth

Book me!
Find a time in my calendar that fits you.

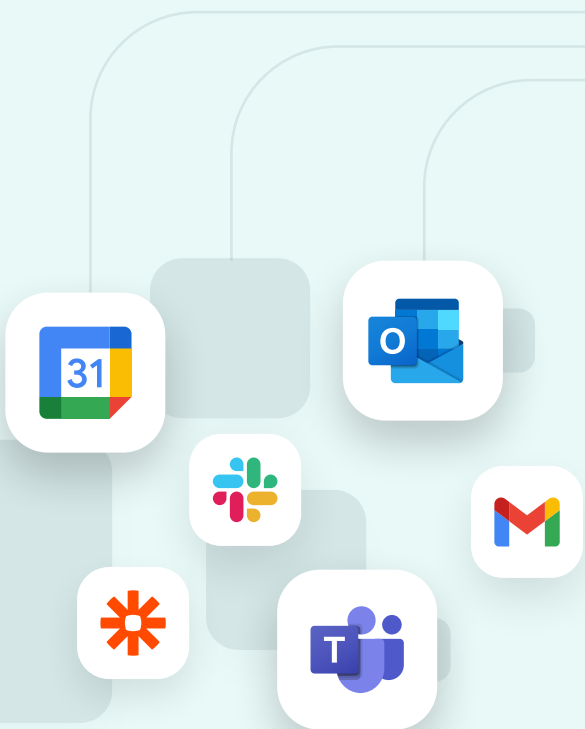
Choose a time

- 08:00 - 09:00
- 10:00 - 11:00
- 15:00 - 16:00
- 16:00 - 17:00

Choose date

April 2022

29	30	31	1
5	6	7	8
12	13	14	15
19	20	21	22
26	27	28	29



App directory

Förbättrade integrationer och nya standardintegrationer för såväl den svenska som engelska marknaden.

AI-baserade säljrapporter

Ett effektivt analyscenter med drag-and-drop widgets och insiktsfulla AI-rapporter.

Sold products per company

COMPANIES	Onboarding	Advanced logic	PRO	Cross-Sales	Custom domains	East
Auto Motivation	✓	✗	✓	✓	✓	
Beta Corp Inc	✗	✓	✓	✓	✓	
Consulty Inc	✓	✗	✓	✗	✗	
Downsales Inc	✗	✗	✓	✓	✓	
Log iStics	✓	✗	✓	✗	✓	
Look for fun Inc	✗	✓	✓	✓	✗	

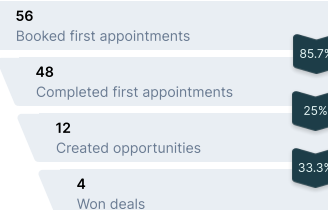
✗ Hasn't purchased ✓ Has purchased

Sales Q3

800K EUR ● 655K EUR ● 145 000 EUR

November goal Sales Left to target

Sales funnel



Kunder

Upsales målgrupp är små och medelstora tillväxtföretag inom B2B.

För dessa bolag är en hög effektivitet i försäljningen kritisk, vilket också ställer höga krav på oss när vi bygger produkten.

Våra 1 900 kunder finns i totalt 10 länder, där de marknader vi främst fokuserar på är Sverige och England. En viktig del i Upsales filosofi är att inte arbeta med partners, vi skapar vår framgång i nära dialog med kunderna.

Antal kunder

1 900

Antal länder

10

Detta åstadkom våra kunder under 2021:

Antal försäljningar

1 957 347

Försäljningsvärde

38 Mdr SEK

Ökat försäljning med

22 %

Styrelse

Enligt Bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av lägst tre och högst tio styrelseledamöter utan suppleanter. Bolagets styrelse består för närvarande av fyra styrelseledamöter utan suppleanter. Styrelseledamöterna är valda för tiden intill slutet av årsstämman 2021.

Namn	Befattning	Födelseår	Invald	Innehav*
Baltsar Sahlin	Ordförande	1979	2017	76 500 aktier
Sebastian Törneman	Ledamot	1980	2019	8 500 aktier
Jesper Ingemarsson	Ledamot	1981	2021	3 000 aktier
Daniel Wikberg	Ledamot, VD	1980	2016	8 398 500 aktier

*Avser innehav per 2021-12-31.



Baltsar Sahlin

Styrelseordförande sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: Civilingenjörsexamen i industriell ekonomi, Linköpings Tekniska Högskola. VD och grundare av företagskortsbolaget Mynt. Tidigare managementkonsult hos Applied Value AB och chef för tillväxtprogram nya områden i Telefonaktiebolaget LM Ericsson.

Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.



Sebastian Törneman

Styrelseledamot sedan 2019.

Utbildning och erfarenhet: Gymnasielärarexamen med kandidat i statsvetenskap samt media och kommunikation, Stockholms universitet och Lärarhögskolan i Stockholm. Anställd i Splunk Services Sweden AB sedan 2017 med nuvarande befattning Vice President, EMEA Sales. Dessförinnan försäljningsdirektör i EMC Information Systems Sweden AB samt försäljningsdirektör respektive försäljningschef inom affärsområdet *Enterprise solutions* i Dell Aktiebolag.

Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.



Jesper Ingemarsson

Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: Master of Science in Business Law, Jönköping International Business School och Chulalongkorn University Bangkok Thailand. Fastighetsutvecklare på Fastighets AB Balder sedan 2022 och sedan 2011 drivs parallellt även ekonomi- och juridikkonsultbolaget Perior Consulting AB. Mellan åren 2011 - 2022 verksam som bolagsjurist på fastighetsbolaget Jernhusen AB. Tidigare ägare och VD för KB Affärshuset, samt mellan åren 2007 - 2011 skatte- och affärsjurist på Grant Thornton Sweden AB.

Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.



Daniel Wikberg

Styrelseledamot sedan 2016.

Utbildning och erfarenhet: Grundare av Upsales.

Beroende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.

Ledande befattningshavare

Nedanstående tabell anger namn, befattning, födelseår, anställningsår och värdepappersinnehav för Koncernens ledande befattningshavare.

Namn	Befattning	Födelseår	Anställd	Innehav*
Daniel Wikberg	VD	1980	2003	8 398 500 aktier
Elin Lundström	CFO	1992	2017	9 100 aktier
Victor Ivarsson	CRO	1994	2012	140 aktier
Joel Feist	CTO	1990	2013	36 000 aktier
Dennis Lindell Schettini	Head of Customer Success	1990	2018	0 aktier

*Avser innehav per 2021-12-31.



Daniel Wikberg

VD och koncernchef sedan 2003.

Anställd i Koncernen sedan 2003.

Se avsnitt "Styrelse".



Elin Lundström

CFO sedan 2017.

Anställd i Koncernen sedan 2017.

Utbildning och erfarenhet: Kandidatexamen i Business & Economics, Handelshögskolan i Stockholm.



Victor Ivarsson

CRO sedan 2022.

Anställd i Koncernen sedan 2012.

Utbildning och erfarenhet: Dubbel Kandidatexamen i International Business och Marketing från University of Southern Maine.



Joel Feist

CTO sedan 2017.

Anställd i Koncernen sedan 2013.

Utbildning och erfarenhet: Kandidatexamen i datavetenskap, Stockholms universitet.



Dennis Lindell Schettini

Head of Customer Success sedan 2020.

Anställd i Koncernen sedan 2018.

Utbildning och erfarenhet: Masterexamen i Geografiska informationssystem, Lunds universitet.

2 0 2 1

Årsredovisning

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31

upsales



Förvaltningsberättelse

Verksamheten

Upsales är ett Software-as-a-Service företag (SaaS) som utvecklar och säljer webbaserade affärssystem med inriktning på försäljning, marknadsföring och analys. Vår vision är att bygga den bästa säljplattformen för de snabbast växande bolagen. Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och verksamheten bedrivs i det helägda dotterbolaget Upsales Nordic AB.

Produkten

Upsales plattform är utformad för att skapa snabba resultat, där kunderna kan komma igång med minimal insats, utan dyra och tidskrävande konsultprojekt. Vi uppnår detta genom att bygga dynamiska lösningar och färdiga integrationer som kunden kan konfigurera själv utan att behöva skriva kod. Det gör att kunderna kan lansera en skarp miljö på ett par timmar eller dagar, istället för månader eller år som ofta är fallet med konkurrerande lösningar. Kunderna uppskattar den stora flexibiliteten och den korta vägen till resultat, då företag som vänder sig till Upsales vill lösa ett problem, inte investera i komplexa och tidskrävande implementationsprojekt. Vi har fortsatt investera i vår produkt och anställt ett flertal nya medarbetare till produktteamet.

Planen för 2022 är att fortsätta investera i produkten genom ny funktionalitet och att ytterligare skala teamet.

Under hela året har vi haft en tät dialog med våra kunder för att säkerställa att det vi bygger verkligen hjälper dem med deras utmaningar. Detta har resulterat i att vi lagt mycket fokus på användarvänlighet, såväl i befintlig funktionalitet som i nya funktioner.

Vi har lanserat ett flertal stora förbättringar. Effektivitet och ökad produktivitet i säljarbetet har varit i fokus när vi har utvecklat exempelvis Reminders, Att-göra och Easy Booking. Möjligheten att med hjälp av AI hitta nya leads för säljare finns nu även i Storbritannien. Appbiblioteket har också utökats med nya standardintegrationer på den brittiska marknaden.

Slutligen har vårt Rapportcenter fått en rejäl uppfräschning för att göra det lätt för våra kunder att följa upp affärskritiska KPI:er.

Mottagandet har varit väldigt positivt och vi kommer fortsätta utveckla framtidens intelligenta CRM under 2022.

Fortsättning på nästa sida

Affärsmodell och tillväxt

Vår strategi är att växa vår Annual Recurring Revenue (ARR) som består av de licenser och tilläggstjänster våra kunder prenumererar på. Vi har fortsatt investera i produkten för att öka den genomsnittliga intäkten per kund, samtidigt som vi rekryterat en rad nya ambitiösa medarbetare, vilket har gjort att såväl säljorganisationen som produktorganisationen vuxit kraftigt. Under 2021 har vi utökat organisationen med ett dedikerat onboardingteam som hjälper kunderna att komma igång med systemet snabbt och enkelt. Trots att systemet i sig är lätt att komma igång med, ser kunderna stort värde i att få rådgivning och best practices från en expert. Vi har även fokuserat på User Engagement, genom att hålla utbildningar om ny och befintlig funktionalitet, något som varit väldigt uppskattat av kunderna, minskat churn och som vi kommer fortsätta investera i under 2022.

Vår viktigaste källa till nya kunder är, och har alltid varit, nöjda befintliga kunder som talar gott om Upsales till sina vänner och kollegor. Därför lägger vi mycket tid och resurser på den delen av Upsales som kallas Customer Success som hjälper kunderna att få maximal nytta av produkten.

Under 2021 har mycket fokus lagts på att förbättra vår support, där målet varit att ha världens bästa support när det kommer till kundnöjdhet och lösningstid. Detta arbete har resulterat i att vi idag har en support i världsklass, med marknadens snabbaste svarstid och lösningstid samt en exceptionell kundnöjdhet på över 95 %.

Omsättning och resultat

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under året till 93,1 (75,2) MSEK vilket motsvarar en ökning om 23,8 % jämfört med samma period föregående år.

Resultat

Resultat före avskrivningar (EBITDA) för perioden uppgick till 19,8 (18,3) MSEK.

Rörelseresultatet (EBIT) för perioden uppgick till 12,6 (9,2) MSEK.

Resultat före skatt uppgick till 12,6 (9,2) MSEK och resultat efter skatt uppgick till 9,7 (6,6) MSEK.

Fortsättning på nästa sida

Förvaltningsberättelse: Fortsättning

Kassaflöde och investeringar

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under 2021 till 40,4 (23,6) MSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 8,1 (4,6) MSEK.

Finansiell ställning

Upsales är en skuldfri koncern och har en hög andel återkommande licensintäkter som betalas årsvis i förskott. Detta medför en god intäktsvisibilitet och starka kassaflöden. Vi har en fortsatt självfinansierad tillväxt med en stadigt ökande ARR, tack vare en bra produkt som ständigt utvecklas för att uppfylla kundernas behov.

Utdelningspolicy

Styrelsen har beslutat att 50 % av fritt kassaflöde delas ut till aktieägarna såvida inte rörelsens expansion kräver kapital. Vid bedömning av utdelningens storlek beaktas bolagets investeringsalternativ, finansiella ställning, kapitalstruktur och utdelningsbara medel.

Covid-19

Styrelsen har följt händelseutvecklingen kring viruset Covid-19, men inte kunnat se någon betydande negativ effekt på bolagets verksamhet. Styrelsen och ledningen kommer fortsätta att aktivt följa utvecklingen och vid behov vidta åtgärder löpande för att begränsa effekten på bolagets verksamhet.

Väsentliga händelser under året

5 maj
2021

Vid årsstämman beslutades ett teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram samt om emissionsbemyndigande för styrelsen.

25 maj
2021

Tobias Fagerlund lämnar som styrelseledamot och styrelseordförande i Upsales Technology AB.

31 maj
2021

Aktieägarna i Upsales Technology AB, kallas till extra bolagsstämma torsdagen den 17 juni 2021.

17 jun
2021

Extra bolagsstämma med aktieägarna i Upsales Technology AB hölls den 17 juni 2021 och beslutade att välja Jesper Ingemarsson till styrelseledamot samt Baltsar Sahlin som styrelsens ordförande för tiden intill slutet av nästa årsstämma.

23 nov
2021

Styrelsen beslutade den 23 november att införa en utdelningspolicy. Policyn säger att 50 % av fritt kassaflöde ska delas ut till aktieägarna såvida inte rörelsens expansion kräver kapital. Vid bedömning av utdelningens storlek beaktas bolagets investeringsalternativ, finansiella ställning samt kapitalstruktur.

Ägarförhållanden

Aktieägare, 2021-12-31	Antal aktier	Röster och kapital, %
Zenvestment Holding AB (ägs till 100 % av Daniel Wikberg, VD)	8 398 500	50,51 %
Fibonacci Growth Capital	1 397 296	8,40 %
TIN Fonder	979 162	5,89 %
Fidelity Investments	875 231	5,26 %
Herald Investment Management	675 817	4,06 %
Danske Invest	587 587	3,53 %
SEB Fonder	417 370	2,51 %
Swedbank Robur Fonder	322 412	1,94 %
Danske Invest (Lux)	307 280	1,85 %
Anders Julin AB	281 000	1,69 %
Övriga aktieägare	2 386 345	14,35 %
Totalt	16 628 000	100%

Flerårsöversikt

Flerårsjämförelse*, koncernen

	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning (SEK)	93 135 392	75 212 435	67 688 049	57 033 495	32 262 159
Res. efter finansiella poster (SEK)	12 605 604	9 195 143	3 139 798	1 536 805	-21 822 753
Res. i % av nettoomsättningen	13,53	12,22	4,63	2,69	-67,64
Balansomslutning (SEK)	115 792 697	74 150 973	62 823 480	55 772 899	55 804 921
Soliditet (%)	33,40	36,63	32,36	-15,81	-15,78
Avkastning på eget kapital (%)	38,29	38,72	54,56	-17,44	-6 583,13
Avkastning på totalt kapital (%)	13,28	13,43	5,91	4,47	-42,51
Kassalikviditet (%)	121,66	121,24	94,64	53,28	47,71
EBITDA (SEK)	19 793 903	18 258 984	12 519 502	10 704 659	-12 268 345
Operativt kassaflöde (SEK)	40 367 739	23 572 044	11 987 608	6 865 376	5 740 826

*Definitioner av nyckeltal, se noter

Flerårsjämförelse*, moderföretaget

	2021	2020	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning (SEK)	1 500 010	2 270 008	0	0	0	0
Res. efter finansiella poster (SEK)	-1 902 331	-974 962	-3 674 108	-758 031	-836 445	9 848 893
Balansomslutning (SEK)	42 121 568	40 359 724	37 066 793	30 320 002	36 037 968	26 722 266
Soliditet (%)	98,56	98,38	99,47	28,62	26,18	37,23
Avkastning på eget kapital (%)	-4,68	-2,25	-16,13	-8,36	-8,62	197,94
EBITDA (SEK)	-1 910 991	-974 962	-3 431 545	-77 373	-136 013	-9 163
Operativt kassaflöde (SEK)	-2 491 070	-545 171	-3 920 739	-717 967	5 863 555	

*Definitioner av nyckeltal, se noter

Förändringar i eget kapital

Förändringar i eget kapital, koncern

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl årets resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	665 120	14 809 470	26 475 196	-14 787 516	27 162 270
Teckningsoptioner			1 811 030		1 811 030
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete		2 600 018		-2 600 018	0
Årets resultat				9 718 370	9 718 370
Årets omräkningsdifferens				-16 528	-16 528
Belopp vid årets utgång	665 120	17 409 488	28 286 226	-7 686 693	38 675 142

Förändringar i eget kapital, moderföretag

	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	665 120	26 315 196	10 050 654	2 673 363	39 704 333
Teckningsoptioner*			1 811 030		1 811 030
Resultatdisposition enl årsstämma			2 673 363	-2 673 363	0
Årets resultat				-81	-81
Belopp vid årets utgång	665 120	26 315 196	14 535 048	-81	41 515 283

*Under 2021 har 1 811 030 teckningsoptioner emitterats till marknadsmässiga villkor. Teckningsoptionerna är ställda till ledande befattningshavare och nyckelpersoner och medför rätt att under perioden 1 juni 2024 till och med 30 juni 2024 teckna en aktie per option för 138,80 kr/aktie. Sammanlagd högsta utspädning med anledning av detta incitamentsprogram samt bolagets befintliga teckningsoptionsbaserade incitamentsprogram uppgår till 4,0 procent.

Förslag till vinstdisposition

Förslag till disposition av moderbolagets vinst

Till årsstämmans förfogande står

Balanserad vinst	14 535 048
Överkursfond	26 315 196
Årets resultat	-81
Summa	40 850 163
Styrelsen föreslår utdelning med 2 kronor per aktie	33 256 000
Balanseras i ny räkning	7 594 163
Summa	40 850 163

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Rörelsens intäkter m.m.			
Nettoomsättning		93 135 392	75 212 435
Aktiverat arbete för egen räkning		7 570 079	4 068 638
Övriga rörelseintäkter		0	113 215
		100 705 471	79 394 288
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-31 738 368	-29 196 178
Personalkostnader	2	-49 145 686	-31 717 505
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-7 222 362	-9 068 354
Övriga rörelsekostnader		-27 514	-221 621
		-88 133 930	-70 203 658
		12 571 541	9 190 630
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		8 741	0
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		31 585	8 004
Räntekostnader och liknande resultatposter		-6 263	-3 491
		34 063	4 513
		12 605 604	9 195 143
Resultat efter finansiella poster			
		12 605 604	9 195 143
Resultat före skatt			
Skatt på årets resultat		-2 887 234	-2 555 257
		9 718 370	6 639 886
Årets resultat			
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		0,58	0,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		0,57	0,40
Genomsnittligt antal aktier	11	16 628 000	16 628 000
Antal aktier vid periodens utgång	11	16 628 000	16 628 000

Balansräkning: Tillgångar

Belopp i SEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Goodwill	3	0	959 187
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	4	17 409 487	14 809 470
		17 409 487	15 768 657
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	5	3 855 570	1 412 363
		3 855 570	1 412 363
Finansiella anläggningstillgångar			
Andra långfristiga fordringar	7	709 980	0
		709 980	0
Summa anläggningstillgångar		21 975 037	17 181 020
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		22 094 857	18 722 413
Aktuell skattefordran		11 671	0
Övriga fordringar		31 819	269 106
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		5 317 255	2 582 697
		27 455 602	21 574 216
Kassa och bank			
Kassa och bank		66 362 058	35 395 737
		66 362 058	35 395 737
Summa omsättningstillgångar		93 817 660	56 969 953
Summa tillgångar		115 792 697	74 150 973

Balansräkning: Eget kapital och skulder

Belopp i SEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	11	665 120	665 120
Fond för utvecklingsutgifter		17 409 488	14 809 470
Övrigt tillskjutet kapital		28 286 226	26 475 196
Annat eget kapital inklusive årets resultat		- 7 685 693	-14 787 516
Summa eget kapital		38 675 142	27 162 270
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		0	0
Summa långfristiga skulder		0	0
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		0	0
Leverantörsskulder		11 488 437	1 656 326
Aktuell skatteskuld		4 017 050	1 214 137
Övriga skulder		5 445 872	4 729 763
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12	56 166 196	39 388 477
Summa kortfristiga skulder		77 117 555	46 988 703
Summa eget kapital och skulder		115 792 697	74 150 973

Kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		12 571 541	9 190 630
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	8	7 222 362	9 068 354
Erhållen ränta m.m.		40 326	8 004
Erlagd ränta		-6 263	-3 491
Betald inkomstskatt		-95 992	9 043
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		19 731 974	18 272 540
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av rörelsefordringar		-6 687 922	2 011 684
Minskning(-)/ökning(+) av rörelseskulder		27 323 687	3 287 820
Kassaflöde från den löpande verksamheten		40 367 739	23 572 044
Investeringsverksamheten			
Förvärv av övriga immateriella anläggningstillgångar	4	-8 070 282	-4 591 319
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	5	-3 236 665	-312 199
Förvärv av leasingavtal		89 325	28 800
Avyttring av finansiella tillgångar	7	0	10 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-11 217 622	-4 864 718
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptioner		1 811 030	160 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 811 030	160 000
Förändring av likvida medel			
Likvida medel vid årets början		30 961 147	18 867 326
Likvida medel vid årets början		35 395 737	16 541 048
Kursdifferens i likvida medel		5 174	-12 637
Likvida medel vid årets slut		66 362 058	35 395 737

Resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Rörelsens intäkter m.m.			
Nettoomsättning		1 500 010	2 270 008
		1 500 010	2 270 008
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-1 161 328	-1 067 917
Personalkostnader	2	-2 249 673	-2 177 053
		-3 411 001	-3 244 970
Rörelseresultat		-1 910 991	-974 962
Resultat från finansiella poster			
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar		8 741	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		-81	0
		8 660	0
Resultat efter finansiella poster		-1 902 331	-974 962
Bokslutsdispositioner			
Erhållna koncernbidrag		1 902 250	4 376 187
		1 902 250	4 376 187
Resultat före skatt		-81	3 401 225
Skatt på årets resultat		0	-727 862
Årets resultat		-81	2 673 363

Balansräkning: Tillgångar

Belopp i SEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	6	29 232 000	29 232 000
Andra långfristiga fordringar	7	709 980	0
		29 941 980	29 232 000
Summa anläggningstillgångar		29 941 980	29 232 000
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		6 268 437	4 376 187
Kundfordringar		156 250	156 250
Aktuell skattefordran		11 671	0
Övriga fordringar		22 322	219 417
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		41 563	16 486
		6 500 243	4 768 340
Kassa och bank			
Kassa och bank		5 679 345	6 359 384
		5 679 345	6 359 384
Summa omsättningstillgångar		12 179 588	11 127 724
Summa tillgångar		42 121 568	40 359 724

Balansräkning: Eget kapital och skulder

Belopp i SEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	11	665 120	665 120
		665 120	665 120
Fritt eget kapital			
Överkursfond		26 315 196	26 315 196
Balanserat resultat		14 535 048	10 050 654
Årets resultat		-81	2 673 363
		40 850 163	39 039 213
Summa eget kapital		41 515 283	39 704 333
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		0	0
Summa långfristiga skulder		0	0
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		0	0
Leverantörsskulder		41 652	0
Aktuell skatteskuld		31 498	29 112
Övriga skulder		139 188	431 038
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		393 947	195 241
Summa kortfristiga skulder		606 285	655 391
Summa eget kapital och skulder		42 121 568	40 359 724

Kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-1 910 991	-974 962
Erhållen ränta m.m.		8 741	0
Erlagd ränta		-81	0
Betald inkomstskatt		-9 285	16 982
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-1 911 616	-957 980
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av rörelsefordringar		-527 962	-29 777
Minskning(-)/ökning(+) av rörelseskulder		-51 492	442 586
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-2 491 070	-545 171
Investeringsverksamheten			
Årets lämnade lån till koncernföretag		0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	0
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptioner		1 811 031	160 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 811 031	160 000
Förändring av likvida medel			
Likvida medel vid årets början		6 359 384	6 744 555
Kursdifferens i likvida medel		0	0
Likvida medel vid årets slut		5 679 345	6 359 384

Noter

Not 1: Redovisnings- och värderingsprinciper

Belopp i SEK om inget annat anges.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

Fordringar

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Intäktsredovisning

Koncernen genererar intäkter från tjänster i form av abonnemang/licenser. Ersättningen för dessa tjänster periodiseras initialt, inkluderade i posten Förutbetalda intäkter och intäktsredovisas i den period då tjänsten utförs. Konsulttimmar intäktsredovisas i den period arbete är utfört. Övriga inkomstkällor intäktsredovisas vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod förutom mark som inte skrivs av. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag.

Följande nyttjandeperioder tillämpas:

	Antal år:
Inventarier, verktyg och maskiner	5

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Pågående projekt skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

	Antal år:
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	3-5
Goodwill	5

Företaget tillämpar den s.k. "aktiveringsmodellen" avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i BFNAR 2012:1 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod. En omföring från fritt eget kapital till fond för utvecklingsavgifter inom bundet eget kapital görs för motsvarande belopp som aktiverats under året. Återföring från fonden till fritt eget kapital sker med motsvarande belopp som redovisade avskrivningar/nedskrivningar.

Noter

Finansiell leasing i Koncernen

Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilket de ekonomiska riskerna och fördelar som finns förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren.

När koncernen är leasetagare i den här typen av avtal redovisas rättigheter och skyldigheter som tillgång och skuld i koncernredovisningen. Tillgången och skulden redovisas vid leasingsavtalets början till det lägsta av den leasade tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileasingavgifterna. Minimileaseavgifter fördelas mellan ränta och amortering.

Avskrivning av leasade tillgångar enligt finansiella leasingavtal görs över den beräknade nyttjandeperioden.

Variabla avgifter kostnadsförs under det räkenskapsår som de uppkommer.

Koncernen innehar endast några enstaka finansiella leasingavtal vilka avser tjänstebilar och som till beloppets storlek bedöms obetydliga i förhållande till rättvisande bild. Med hänvisning till ÅRL 2 kap 3a§ redovisas koncernens samtliga leasingavtal såsom operationella leasingavtal.

Operationell leasing i Koncernen

Andra leasingavtal än finansiella leasingavtal utgör operationella leasingavtal. När koncernen är leasetagare kostnadsförs leasingavgifter avseende operationella leasingavtal linjärt över leasingperioden. Tillhörande kostnader, såsom underhåll och

försäkring, kostnadsförs när de uppkommer.

Leasing i Moderbolaget

I juridisk person kostnadsförs samtliga leasingavtal linjärt över leasingperioden.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

Ersättningar till anställda

Pension: Avgifter för avgiftsbestämda pensionsplaner kostnadsförs löpande.

Aktierelaterade ersättningar

Moderbolaget har upprättat ett personaloptionsprogram som innebär att vissa nyckelpersoner erbjuds att köpa teckningsoptioner. Teckningsoptionerna värderas och säljs till marknadsvärde.

Inkomstskatt

Inkomstskatt består av såväl aktuell skatt som uppskjuten skatt.

Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det redovisade värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet.

Noter

Temporära skillnader beaktas ej i skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller joint venture om företaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Skillnader som härrör från den första redovisningen av goodwill eller vid den första redovisningen av en tillgång eller skuld såvida inte den hänförliga transaktionen är ett rörelseförvärv eller påverkar skatt eller redovisat resultat utgör inte heller temporära skillnader.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Eget kapital

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital, i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

Bokslutsdispositioner

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner. Koncernbidrag som lämnas till ett dotterföretag redovisas dock som en ökning av andelens redovisade värde.

Omräkning av poster i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Koncernredovisning

Dotterföretag: Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade egetkapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskillning. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagens intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Noter

Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företags identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

Eliminering av transaktioner mellan koncernföretag, intresseföretag och gemensamt styrda företag

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter och kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer vid transaktioner mellan koncernföretag,

elimineras i sin helhet. Orealiserade vinster som uppkommer vid transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns någon indikation på något nedskrivningsbehov. intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns någon indikation på något nedskrivningsbehov.

Noter: Upplysningar till enskilda poster

Not 2: Medelantal anställda

Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Medelantal anställda	72	44	1	1

Not 3: Goodwill

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	13 500 957	13 500 957
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	13 500 957	13 500 957
Ingående avskrivningar	-12 541 770	-9 841 569
Årets avskrivningar	-959 187	-2 700 201
Utgående ackumulerade avskrivningar	-13 500 957	-12 541 770
Utgående redovisat värde	0	959 187

Not 4: Aktiverade kostnader för utvecklingsarbeten

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	32 071 490	37 913 273
Inköp	8 070 283	4 591 320
Försäljningar/utrangeringar	0	-10 433 103
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	40 141 773	32 071 490
Ingående avskrivningar	-17 262 020	-22 154 827
Försäljningar/utrangeringar	0	10 433 103
Årets avskrivningar	-5 470 265	-5 540 296
Utgående ackumulerade avskrivningar	-22 732 285	-17 262 020
Utgående redovisat värde	17 409 487	14 809 470

Not 5: Inventarier, verktyg och installationer

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	3 731 677	3 694 950
Inköp	3 243 067	383 781
Försäljningar/utrangeringar	-422 727	-347 054
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	6 552 017	3 731 677
Ingående avskrivningar	-2 319 314	-1 766 918
Försäljningar/utrangeringar	366 837	275 471
Årets avskrivningar	-743 970	-827 867
Utgående ackumulerade avskrivningar	-2 696 447	-2 319 314
Utgående redovisat värde	3 855 570	1 412 363

Noter: Upplysningar till enskilda poster

Not 6: Andelar i koncernföretag

Moderbolaget		Antal/Kap. andel %	2021-12-31	2020-12-31
Företag, Organisationsnummer	Säte	10 200	Redovisat värde	Redovisat värde
Andelar i Upsales Nordic AB, 556641-2507	Stockholm	100,00%	29 232 000	29 232 000
Uppgifter om eget kapital och resultat			Eget kapital	Resultat
Andelar i Upsales Nordic AB			26 519 160	10 686 271
Andelar i Upsales Nordic AB Ingående anskaffningsvärde			29 232 000	29 232 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden			29 232 000	29 232 000
Utgående redovisat värde			29 232 000	29 232 000

Not 7: Andra långfristiga fordringar

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Ingående depositioner	0	10 000
Tillkommande fordringar	709 980	0
Amorteringar	0	-10 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	0
Utgående redovisat värde	709 980	0
Moderbolaget		
Ingående anskaffningsvärde	0	0
Tillkommande fordringar	709 980	0
Amorteringar	0	0
Utgående redovisat värde	709 980	0

Not 8: Övriga upplysningar till kassaflödesanalysen

Justering för poster som inte ingår i kassaflödet mm i Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Avskrivningar	7 222 362	9 068 354
	7 222 362	9 068 354

Not 9: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Företagsinteckningar	10 000 000	10 000 000
Andra ställda panter (hyresgarantier)	5 550 000	200 000
Summa ställda säkerheter	15 550 000	10 200 000

Noter: Upplýsingar till enskilda poster

Not 10: Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Utdelning: Upsales styrelse beslutade den 15 februari att om att till årsstämman den 4 maj 2022 föreslå en extra utdelning om 1 krona per aktie utöver ordinarie utdelning enligt bolagets utdelningspolicy.

Kriget i Ukraina: Styrelsen och bolagets ledning följer händelseutvecklingen i Ukraina men har ännu inte kunnat se någon effekt på bolagets verksamhet. Bolaget har inga kunder eller leverantörer i de drabbade regionerna och berörs heller inte direkt av förändrade råvarupriser. Styrelsen och ledningen kommer fortsätta att aktivt följa händelseutvecklingen och övervaka eventuell effekt som kriget kan komma att ha på inflation, ränteläge och valutakurser.

Not 11: Antal aktier i moderbolaget

Datum	Händelse	Antal aktier
2021-01-01	Antal aktier vid årets ingång	16 628 000
2021-12-31	Antal aktier vid årets utgång	16 628 000

Teckningsoptioner	Antal
Utestående	370 375
Utgivna	141 500
Inlösta	-50 500
Förfallna	0
Antal teckningsoptioner vid årets utgång	461 375

Not 12: Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Förutbetalda intäkter	53 464 393	37 341 349
Övrigt	2 701 803	2 047 128
Summa	56 166 196	39 388 477

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Upsales Technology AB
Org.nr. 559060-1372

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Upsales Technology AB för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 13-37 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen, och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-12. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen up-

prättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor

tor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Upsales Technology AB för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvän-

diga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 30 mars 2022

Grant Thornton Sweden AB

Johan Grudet

Auktoriserad revisor

Stockholm 2022-03-29

Jesper Ingemarsson
Styrelseledamot

Sebastian Törneman
Styrelseledamot

Baltsar Sahlin
Styrelseordförande

Daniel Wikberg
Verkställande direktör och styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 30 mars 2022

Grant Thornton Sweden AB

Johan Grudet
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma.



Definition av nyckeltal

Andel årligen återkommande intäkter av nettoomsättningen

Intäkter av återkommande karaktär i relation till nettoomsättning.

Annual recurring revenue (ARR)

Bolagets årligen återkommande intäkter. ARR räknas ut genom att summera årsvärdet av samtliga kundkontrakt vid periodens slut.

ARR-förändring under perioden

ARR i slutet av perioden minus ARR i början av perioden.

ARR-tillväxt under perioden

ARR-förändring under perioden dividerat med ARR i början av perioden.

Avkastning på eget kapital

Resultat efter finansiella poster i procent av genomsnittligt justerat eget kapital.

Avkastning på totalt kapital

Resultat före skatt med tillägg för räntekostnader i procent av genomsnittligt totalt kapital.

Balansomslutning

Totala tillgångar.

EBITDA

Resultat före avskrivningar.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättningen.

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar i procent av kortfristiga skulder inklusive föreslagen utdelning.

Nettokassa(+) / nettoskuld(-)

Nettot av finansiella tillgångar inklusive likvida medel minus räntebärande avsättningar och skulder.

Operativt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter potentiell utspädning.

Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

Soliditet

Justerat eget kapital i procent av balansomslutning.

upsales

Upsales Technology AB (publ)

Org.nr: 559060-1372

Vasagatan 16, 111 20 Stockholm

www.upsales.com | info@upsales.com | +46 (0)8-505 806 00

Transaktion 09222115557466045098



Signerat JG, DW, BS, ST, JI